



ЦЕНТР «МОЙ БИЗНЕС»

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Программа «Основы социального предпринимательства»

г. Барнаул - март 2022 г.



ЦЕНТР ИННОВАЦИЙ
СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ





АКАДЕМИЯ
СПОРТА

АЛТАЙ

Факультет фигурного катания

4-категория



ООО «Академия Спорта»
Галицкая Анна - собственник

Проблема

- Не закрыта потребность занятиями фигурным катанием в Алтайском крае. Барнаул 3 секции, в Рубцовск, в Бийск и Новоалтайск по 1 секции ФКК;
- Недостаточно профессиональных тренеров по фигурному катанию на коньках. Со званием **КМС Барнаул 3 тренера, Рубцовск 1 тренер.**



на основании данных Федерации по ФКК Алтайского края

За 2 недели рекламной кампании на занятие по фигурному катанию записались **120 человек.**

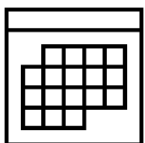
Суть проекта

Создать возможность детям Алтайского края достигать спортивных результатов и отстаивать честь края, оказывать помощь родителям в воспитании спортсменов, приобщать детей и взрослых к здоровому образу жизни.



Целевая аудитория

Дети 3+ , взрослые, родители



Срок реализации

сентябрь 2021 – сентябрь 2022



Цель проекта:

К сентябрю 2022 года создать 10 групп по фигурному катанию. Группы: дети 3+, спорт высоких достижений, массовый спорт для детей, массовый спорт для взрослых.

Задачи

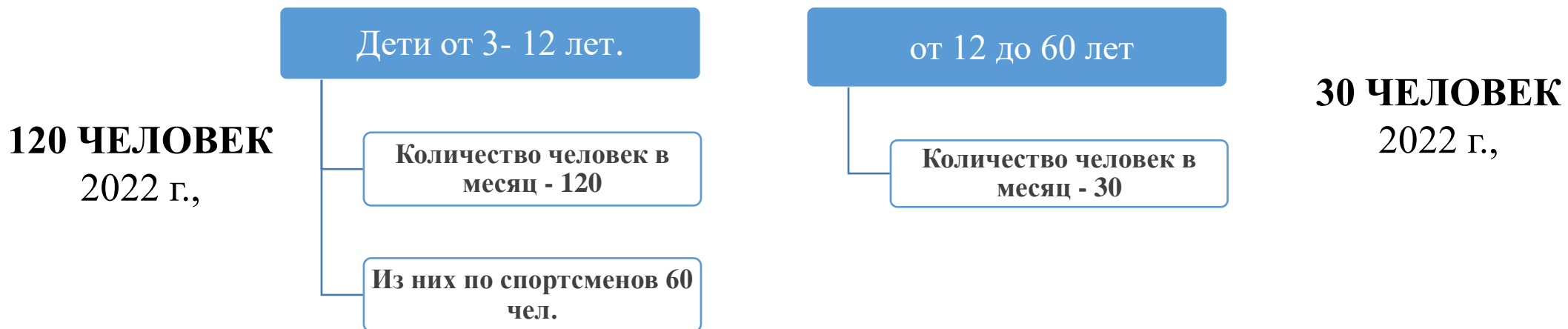
Подбор 7 тренеров	Подбор площадок для занятий	Привлечение спортсменов (150 человек)
<ol style="list-style-type: none">1. Рассылка вакансий2. Мониторинг рекрутинговых площадок3. Проведение собеседований4. Заключение договоров	<ol style="list-style-type: none">1. Выбор площадок2. Согласование цен3. Согласование расписания4. Заключение договоров	<ol style="list-style-type: none">1. Создание социальных сетей2. Создание креативов по различным направлениям3. Подбор специалиста по рекламе4. Согласование рекламного бюджета5. Запуск рекламной кампании

Качественные индикаторы социального воздействия

- Приобщение детей и взрослых к здоровому образу жизни
- Занятость - полезное время препровождением
- Уменьшение количества заболеваний
- Улучшение физической формы и улучшение осанки
- Улучшение координации движений
- Уменьшение стрессов и депрессий
- Формирование силы воли
- Возращивание спортсменов по фигурному катанию для участия в соревнованиях, представляющих и защищающих честь края
- Популяризация фигурного катания в крае



Количественные индикаторы социального воздействия



ИСВ	Показатель в России	Статистика наших клиентов на 2021	Плановый показатель На 2022 г
% спортсменов, занимающихся Фигурным катанием на коньках	1%	0,05%	0,12%
Кол-во спортсменов с разрядами		10%	50%
Улучшение общефизических нормативах показателей			100%
Кол-во родителей заинтересованных в спортивном развитии ребенка		30%	90%

Целевая аудитория

Ключевые партнеры: Титов –Арена, Карандин Арена, Galaxy, спортивные площадки, Мамские группы, городские парки.

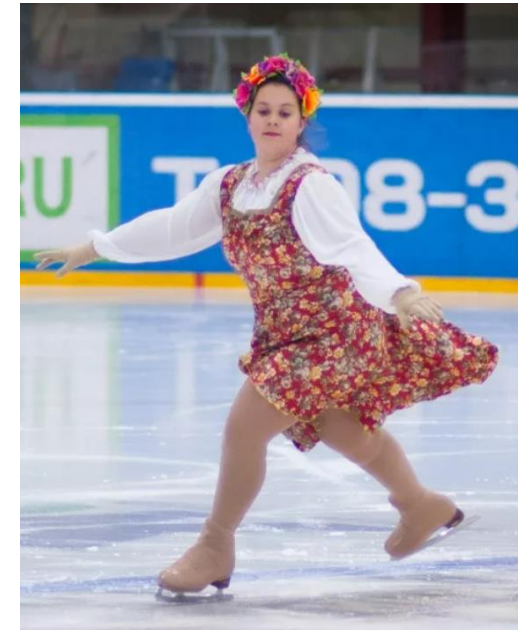
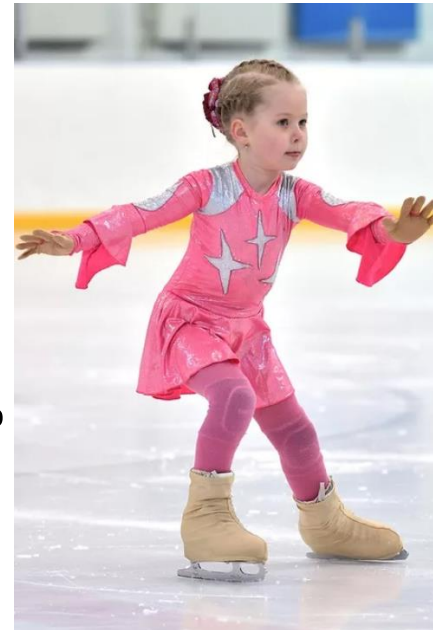
Заинтересованные стороны: Родители, дети, подростки, бабушки, дедушки, Арендодатели ледовых и спортивных площадок, Московская федерация по ФК, Федерация по фигурному катанию АК, Министерство спорта, комитет по физической культуре и спорта. Барнаула, спортивные школы, тренеры, партнеры по бизнесу, организаторы соревнований разного уровня.

Целевая аудитория

Потребители: дети 3+, взрослые, спортсмены, любители

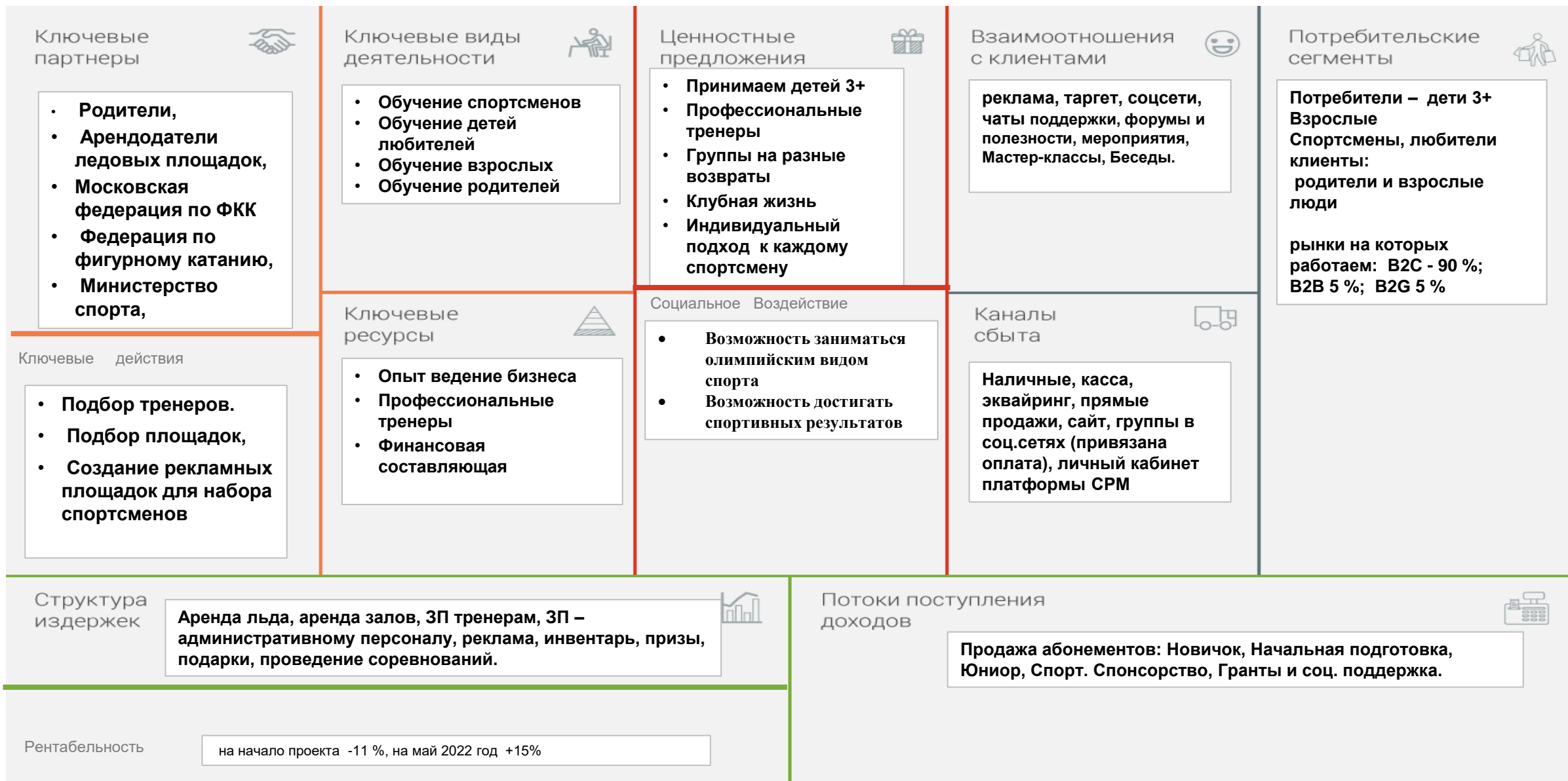
Клиенты: родители и взрослые люди

Рынки на которых работаем: B2C - 95 %; B2B 3 %; B2G 2 %



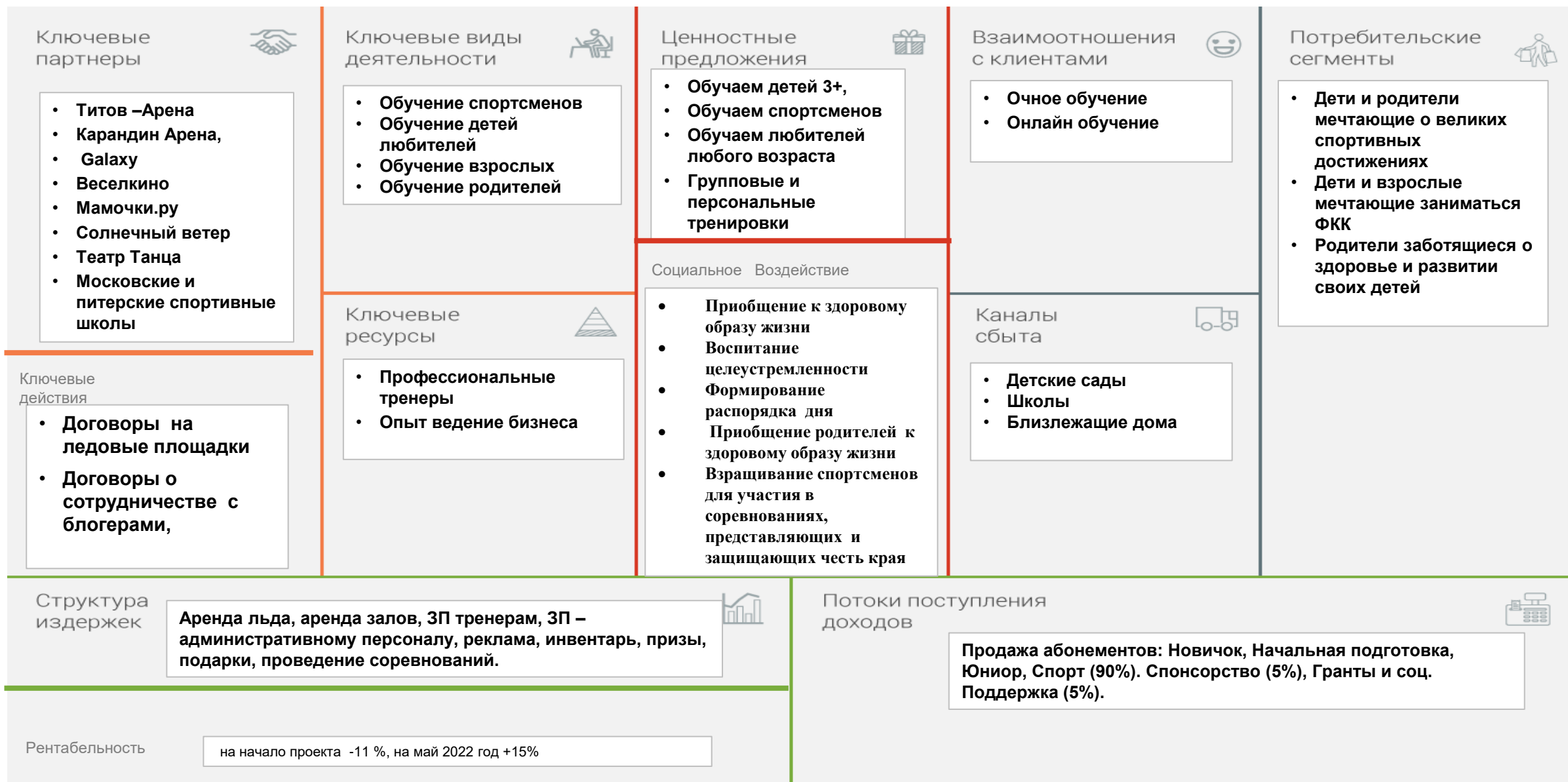
Бизнес-модель

Академия Спорта. Факультет фигурного катания



Модель СОЦ. ВОЗДЕЙСТВИЯ

Академия Спорта. Факультет фигурного катания



Сравнение с конкурентами

Критерии	Академия спорта	Сибирский Лед	Динамо ФКК
средняя цена за абонемент	4 500 – 13 000руб.	6 000 руб.	6 500 руб.
размер групп для достижения результатов	15 чел.	30 чел.	20 чел.
собственные залы			v
профессиональные тренеры	3 чел.	1 чел.	
клубная жизнь	v	v	
шоу программы	v	v	
теоретические занятия	v		
работа с родителями	v		
консультации спорт психолога и врача	v		

Основные каналы маркетинговых коммуникаций

Листовки, флаеры,
визитки



SMM



Реклама в школах и
Детских садах



Интернет
реклама



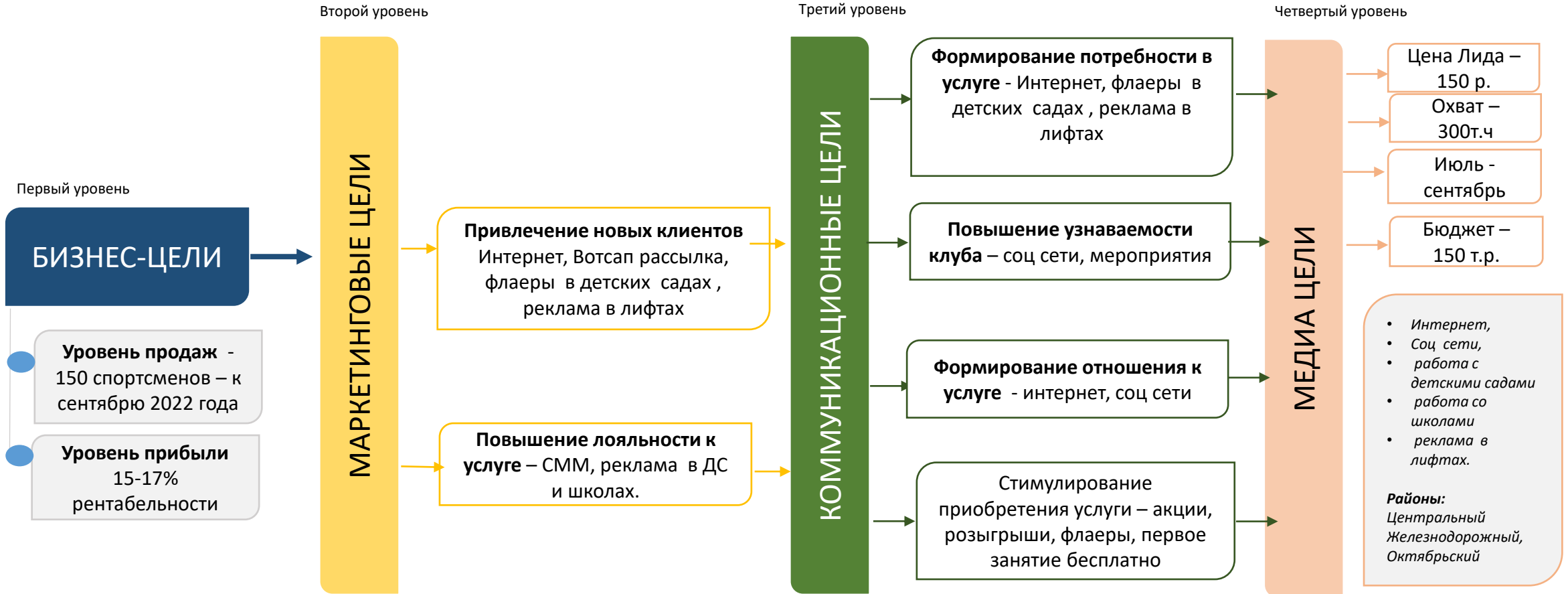
Реклама в
лифтах



Рекламные
мероприятия,
Ледовые шоу



План маркетинга



Потоки доходов (в разрезе месяца)

Вид дохода	Цена, руб.	Количество	Итого сумма руб.
Абонементы	5 500	150 чел на апрель 2023	680 000
Спонсорство	10 000	5 в месяц	50 000
Сборы – интенсивы		5 В год	20 000
Летний лагерь		6 Сезонов	50 000
ИТОГО среднее в месяц			788 000
Дополнительно возможные доходы			
Гранты федеральные			100 000
Гранты региональные			50 000

Финансовая модель

Значение	Ед. измерения	Сумма в руб.	Примечание
Единовременные расходы	руб.	160 000	
Расходы в год	руб.	7 379 041	
Доходы в год	руб.	9 460 000	
Прибыль ДО налогообложения	руб.	2 080 959	
Взносы ОМС+ОПС	руб.	134 811	
Налог на Доходы, УСН	руб.	312 144	15% с (Доходы - Расходы)
Чистая прибыль в ГОД	руб.	1 634 004	
Чистая прибыль в МЕСЯЦ	руб.	136 167	
Рентабельность продаж	%	17	
Срок окупаемости	Мес.	3	

Перспективный план развития



Срок реализации	Активность	Эффективность действия (Руб.)	ИСВ
26 марта -2 апреля 2022	Интенсив для юных фигуристов	70 000 руб.	Спортивные достижения
Май 2022	Ледовое шоу посвящённое 9 мая		Популяризация фигурного катания
июнь – август 2022	Городской летний лагерь – тестирование спортсменов	500 000 руб.	Приобщение к ЗОЖ, выбор спортивного направления
август 2022	Ледовые сборы	50 000 руб.	Спортивные достижения
июль-сентябрь 2022	Запуск рекламной компании для массового набора в группы		Приобщение к ЗОЖ
2022 -2023 гг.	Открытие спортивного дома – 300 -500 м.кв. Набор в смежные спортивные секции , максимальное заполнение спортивного дома		Приобщение к ЗОЖ
2023г.	Проведение собственных межрегиональных соревнований		Спортивные достижения
2024г.	Открытие 2 спортивного дома – 300 -500 м.кв.		Приобщение к ЗОЖ
2025г.	Открытие школы интерната для фигуристов		Спортивные достижения



АКАДЕМИЯ
СПОРТА
АЛТАЙ

Команда проекта



Анна Галицкая
Собственник и руководитель



Эдуард Феденев
ведущий тренер ФКК



Ольга Марискина
администратор по работе с
клиентами



Ирина Канафина
PR и соц. сети



АКАДЕМИЯ
СПОРТА
АЛТАЙ



ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ



+ 7 991 764 30 83



<https://vk.com/academysport22>



Academy.19@mail.ru

Анна Галицкая +7 905-995-75-94